



1182

Camera di Commercio
Lucca



“Orienta la tua idea di impresa” edizione 2018

CALENDARIO :

Aprile: 10 – 11 ; 17-18;

Maggio: 2-3-9-10-11

Orario 9:00 –13.30 14:30 –18:00

PROGRAMMA :

I°parte: “Dall’idea al modello di business”

1. A chi vendo?
Customers Segment: i segmenti di clienti ai quali essa si rivolge
2. Cosa vendo?
Value Proposition: la proposta di valore contenente i prodotti / servizi che l’azienda vuole offrire
3. Come vendo?
Channels: i canali di distribuzione e contatto con i clienti;
4. Customer Relationships: le relazioni che si instaurano con i clienti
5. Come guadagno?
 - a) Revenue Streams: il flusso di incassi generato dalla vendita dei prodotti / servizi
 - b) Key Resources: le risorse chiave necessarie per produrre il valore da offrire al cliente, risorse fisiche, intellettuali, umane, finanziarie;
 - c) Key Activities: le attività chiave che servono per rendere funzionante il modello di business aziendale
 - d) Key Partnerships : i partner chiave con cui l’impresa dovrà stringere alleanze e concludere accordi strategici;
6. Quali e quanti costi avrò?
Cost Structure: i costi di struttura che l’azienda dovrà sostenere;

II° Parte: “I numeri e la gestione economico-finanziaria ”

1. L'azienda come modello economico finanziario
2. La struttura patrimoniale finanziaria dell'impresa
3. La liquidità e la redditività
4. Il sistema di controllo economico e finanziario

III° Parte: “ ..Segue: Dall'idea al modello di business ”

1. La scelta della forma giuridica
2. Gli aspetti fiscali e le agevolazioni finanziarie

Per maggiori informazioni:

Dott.ssa Paola Laurenzi
Ufficio Sviluppo Imprenditoriale
Camera di Commercio di Lucca
Corte della Campana, 10 - 55100 Lucca
Tel. +39-0583-976.657 - Fax +39-0583-1999982
e-mail:sviluppo.imprenditoriale@lu.camcom.it