

Dott. Francesco Virdis

Consulente di Direzione

c/o Polo Tecnologico Lucchese - Via della Chiesa XXXII, trav. I n. 231 - 55100 Lucca

Cell.: 346 405 4043

e-mail: studiobarale.lucca@gmail.com - Internet: www.studiobarale.it

SOLARPLANT SRL

**IMPOSTAZIONE
DEL BUSINESS PLAN
PRELIMINARE**

OFFERTA

Alla c.a. Dottoressa Federica Ramacciotti
Sportello Assistenza Processi di
innovazione
Tel.: 0583 976 673
Email: federica.ramacciotti@lu.camcom.it

4 ottobre 2018

SOMMARIO

PREMESSA	2
La Business Idea.....	2
Il nostro possibile supporto	2
LA NOSTRA OFFERTA	4
Attività e corrispettivi	4
Tempi e costi.....	4
Ulteriori condizioni di collaborazione.....	4

PREMESSA

Facciamo seguito al colloquio con la Dottoressa Ramacciotti del 3 Ottobre scorso, in merito alla domanda di assistenza ai processi di innovazione presentata dall'Ingegnere Urbano, della Società Solarplant Srl, per il progetto di avvio di una nuova linea di attività.

La richiesta di supporto è finalizzata ad impostare la corretta pianificazione economico-finanziaria del nuovo progetto, anche nella prospettiva di un insediamento dell'Azienda all'interno dell'Acceleratore di imprese del Polo Tecnologico Lucchese.

La Business Idea

Solarplant è un'azienda che si occupa della progettazione e realizzazione di impianti per la produzione di energia, sia da fonti rinnovabili (fotovoltaico, eolico e idroelettrico), che da sistemi ad alta efficienza (cogenerazione).

Il progetto imprenditoriale in oggetto, prevede lo sviluppo e la successiva distribuzione di impianti di micro-cogenerazione, basati su un'innovativa tecnologia che utilizza un particolare tipo di celle a combustibile per la produzione di energia elettrica e termica, in installazioni non collegate alla rete elettrica (off grid), sia fisse che mobili.

Il nuovo sistema micro-cogenerativo presenterebbe una serie di vantaggi rispetto alle soluzioni alternative oggi esistenti, basate principalmente sull'impiego di motori endotermici: in particolare un'efficienza quasi doppia nella generazione elettrica e un impatto ambientale trascurabile.

L'Azienda ha già individuato i partner per la tecnologia di base per il nuovo sistema. L'obiettivo, per i prossimi mesi, consiste nello sviluppo, ingegnerizzazione e collaudo di un sistema integrato per la sua successiva commercializzazione.

Il nostro possibile supporto

L'Ingegnere Urbano, uno dei promotori del progetto, ha contattato lo Sportello assistenza ai processi di innovazione della Camera di Commercio per verificare se il nostro supporto consultivo possa essere d'aiuto nel processo di impostazione di un business plan preliminare.

In questa fase, essendo uno degli obiettivi la presentazione del progetto per una valutazione di ammissibilità come impresa accelerata all'interno del Polo Tecnologico, il supporto richiesto è mirato all'impostazione della pianificazione economico-finanziaria, come previsto nel modello di presentazione della domanda.

È importante, tuttavia, sottolineare che il "business plan" non è soltanto un "documento"; è un processo di valutazione del progetto imprenditoriale, utile soprattutto all'imprenditore il quale, mediante il "business plan" codifica, in modo strutturato ed analitico, la propria intuizione.

Il "business plan", pertanto, si pone l'obiettivo di esplorare preventivamente tutti gli aspetti della nuova iniziativa, valutando (anche mediante la simulazione) le conseguenze delle diverse possibili scelte strategiche, organizzative, finanziarie, produttive e commerciali. Tutto ciò, con riferimento ad un orizzonte temporale di medio e lungo periodo.

LA NOSTRA OFFERTA

Coerentemente alle osservazioni sopra riportate prospettiamo il nostro intervento, confidando nella possibilità di ricevere l'incarico.

Attività e corrispettivi

Supporto nell'elaborazione del modello di simulazione economico-finanziaria:

- simulazione del modello di business (ricavi e costi);
- ipotesi di investimento;
- ipotesi di copertura finanziaria e relativo rientro.

Tempi e costi

Attività	Ore	Tariffa Euro (Netto IVA)	Importo Euro (Netto IVA)
Impostazione del Modello Economico	12	100,00	1.200,00

Ulteriori condizioni di collaborazione

- L'incarico deve essere conferito per iscritto, e si intende perfezionato quando accettato, per iscritto, dal consulente.
- Il rapporto così instaurato potrà essere rescisso in qualsiasi momento, da una delle due parti, mediante semplice comunicazione scritta all'altra parte, senza oneri per la parte che recede, purché la rescissione avvenga al termine di una fase operativa iniziata e tutto il lavoro svolto dal consulente venga pagato secondo le condizioni pattuite (come accettate dal consulente medesimo).
- Alla fine di ogni mese il consulente emette fattura per i tempi lavorati nel mese stesso (stato avanzamento lavori) e per le eventuali spese (preautorizzate) sostenute.
- Il pagamento di ogni fattura emessa sarà effettuato dal Committente a vista tramite bonifico bancario a favore di:
DOTT. FRANCESCO VIRDIS presso FINECOBANK
IBAN: IT37V030150320000002978919.
- Qualsiasi lamentela e/o contestazione di una parte verso l'altra, deve essere manifestata e motivata per iscritto, entro dieci giorni dal momento in cui s'è verificato il motivo, pena il decadimento di ogni diritto, ragione e/o causa di rivendicazione. Questo, per garantire la serenità e la trasparenza del rapporto instaurato, soprattutto perché trattasi di rapporto squisitamente fiduciario.